

WERK JIJ MEE?

Assistent Accountmanager Retail NL

fulltime | 32-40 uur
Bodegraven

De kans om te werken met de grootste retailers van Nederland en ervoor te zorgen dat gave plannen gerealiseerd worden.



Omschrijving functie

Als Assistent Accountmanager ondersteun je Sales en Account Managers in het realiseren van plannen, gemaakte afspraken met klanten en kansen in onze organisatie. Jij bent in de lead voor allerlei operationele zaken en zorgt ervoor dat je hiervoor de benodigde afstemming met klanten hebt. Je bent verantwoordelijk voor administratie, zoals het verwerken van prijsmutaties, up to date houden van assortimentslijsten, opstellen van leverovereenkomsten en verwerken van assortiment wijzigingen. Tevens maak je analyses en ontwikkelt op basis hiervan - samen met Sales - plannen om zo onze business steeds verder uit te bouwen. Ten slotte pak je een actieve rol in de organisatie van acties, events en promoties die vanuit ons of de klant worden geïnitieerd.

Wat is jouw positie in de organisatie?

Je wordt onderdeel van het Retail NL team, bestaande uit 15 collega's. In het Retail NL gaan hard werken en fun hand in hand. Je werkt in deze functie ook nauw samen met klanten en andere afdelingen, zoals Customer Service, het Field Sales team, Marketing, Inkoop, QA en Finance.

Over jou

- We hechten veel waarde aan passie voor je werk en komt met een doel bij ons werken. Wat dat precies is, is voor iedereen verschillend.
- Voor deze functie verlangen wij een afgeronde relevante hbo of wo-opleiding, al hechten wij soms meer waarde aan een goede persoonlijke klik dan aan je CV.
- Je bent ondernemend, analytisch, wil graag resultaten boeken en je beschikt over een goede dosis overtuigingskracht.
- Je overtuigt ons met je accurate en gestructureerde manier van werken en het vermogen om overzicht te houden.
- Ook waarderen we goede beheersing van Excel.
- We vragen 1-2 jaar (stage)ervaring in een commerciële rol.
- We vinden het gaaf als je de ambitie hebt om jezelf door te ontwikkelen binnen commercie.

Wat wij bieden

Een uitdagende en afwisselende functie in een organisatie, die zich kenmerkt door een grote mate van betrokkenheid en dynamiek .

Natuurlijk komt de functie met een goed salaris en arbeidsvoorwaarden, opleidings- en trainingsfaciliteiten en mooie loopbaanperspectieven. Daarnaast staan wij bekend om onze prettige werksfeer en organiseren we veel leuke voor ons personeel, zoals evenementen, uitjes of zelfs een voetbaltoernooi.

Meer over Zijerveld

Met meer dan 2500 verschillende Hollandse en buitenlandse soorten kaas op voorraad creëren wij dagelijks met zo'n 450 medewerkers, miljoenen momenten van happiness voor consumenten in binnen- en buitenland. Aangevuld met kennis en inspiratie voorzien wij in de food experience van uiteenlopende klanten uit diverse verkoopkanalen. Dit doen we vanuit een autonome positie binnen Royal FrieslandCampina.

WERK JIJ MEE?

Interesse in deze functie?

Wil je solliciteren of heb je vragen over de rol, Zijerveld of de procedure?



Neem contact op met:

Wouter Wijsman

Manager Sales Retail NL
06 - 1110 1903
w.wijsman@zijerveldfood.nl



Klaske Hollema

HR Manager
06 - 1123 9721
k.hollema@zijerveldfood.nl

